Name Surname
Euresearch Network Office
Bern – Switzerland

Horizon Europe für KMUs

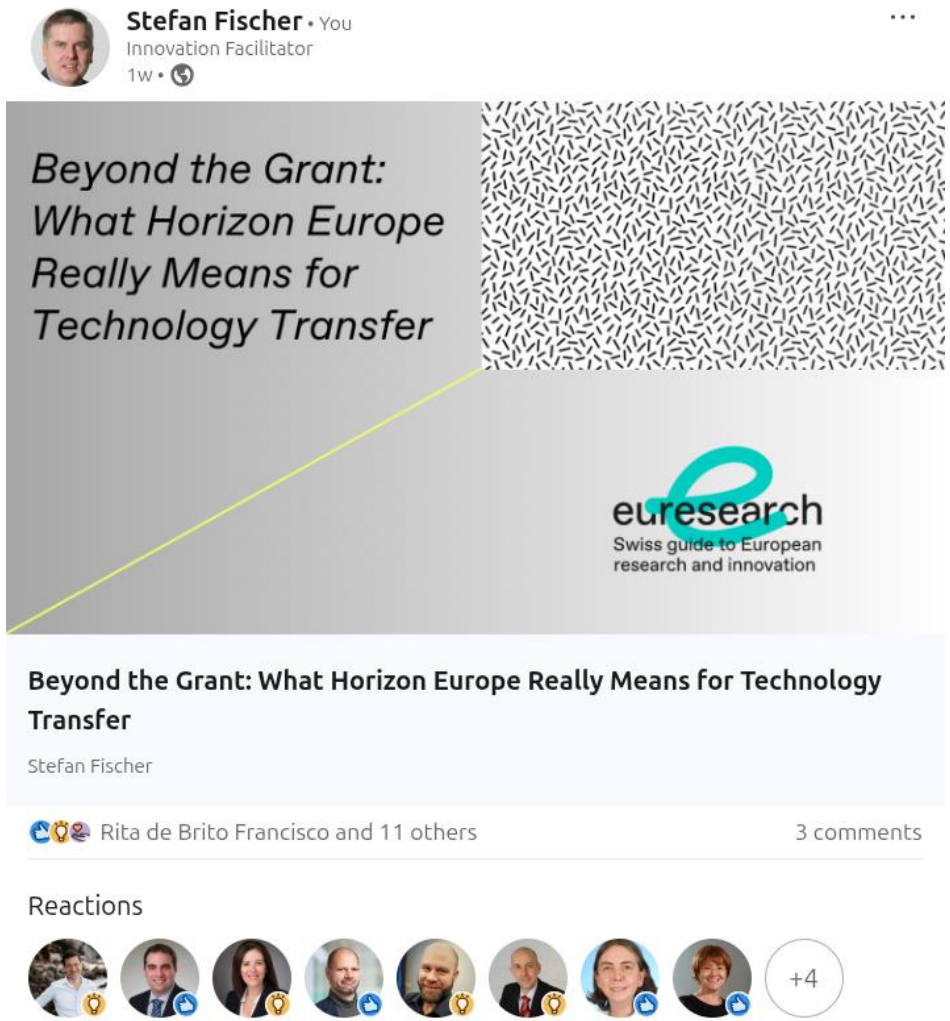


euresearch
Swiss guide to European research and innovation

Artikel auf LinkedIn: Beyond Grant: What Horizon Europe Really Means for Technology Transfer



Artikel auf LinkedIn: Beyond Grant: What Horizon Europe Really Means for Technology Transfer



- **Mehr als Forschung** – Horizon Europe treibt Innovationen voran – mit Fokus auf echten Impact.
- **Impact zählt** – Markt, Gesellschaft, Politik: Ergebnisse sollen wirken, nicht nur publiziert werden.
- **Mehr als TRL** – Reifegrad heisst auch: Ist es herstellbar? Verkauft es sich? Wird es genutzt?
- **Transfer live im Projekt** – Industriepartner, Pilotkunden & Lizenzen: Technologieransfer ist Bestandteil des Projekts.
- **Wert entsteht später** – Erfolg zeigt sich oft erst nach Projektende: durch Start-ups, Lizenzen, Folgeprojekte.
- **Für TTOs** – Horizon Europe ist Pipeline, Plattform und Prüfstand. Wer begleitet, gestaltet mit.

EIC Accelerator

Accelerator für bahnbrechende Innovationen

Zielgruppe

- Innovative Start-ups und KMU mit bahnbrechenden, marktreifen oder fast marktreifen Technologien und Geschäftsmodellen.

Finanzierung

- **Zuschüsse:** Bis zu € 2,5 Millionen, Förderungsrate 70 %
- **Eigenkapital-Finanzierung:** Bis zu € 10 Millionen. durch den EIC Fund (als Minderheitsbeteiligung)

Technologiereifegrad (TRL)

- Von TRL 5/6 (technologische Validierung in relevanter Umgebung) bis zur Markteinführung (TRL 9)

EIC Accelerator

Unterstützung

- Coaching, Mentoring und Business Acceleration Services
- Zugang zu Investoren und strategischen Partnern

Auswahlkriterien

- Exzellenz und technologischer Fortschritt
- Marktrelevanz und gesellschaftlicher Impact
- Skalierbarkeit und Wachstumspotenzial
- Risiko- und Finanzierungsmanagement

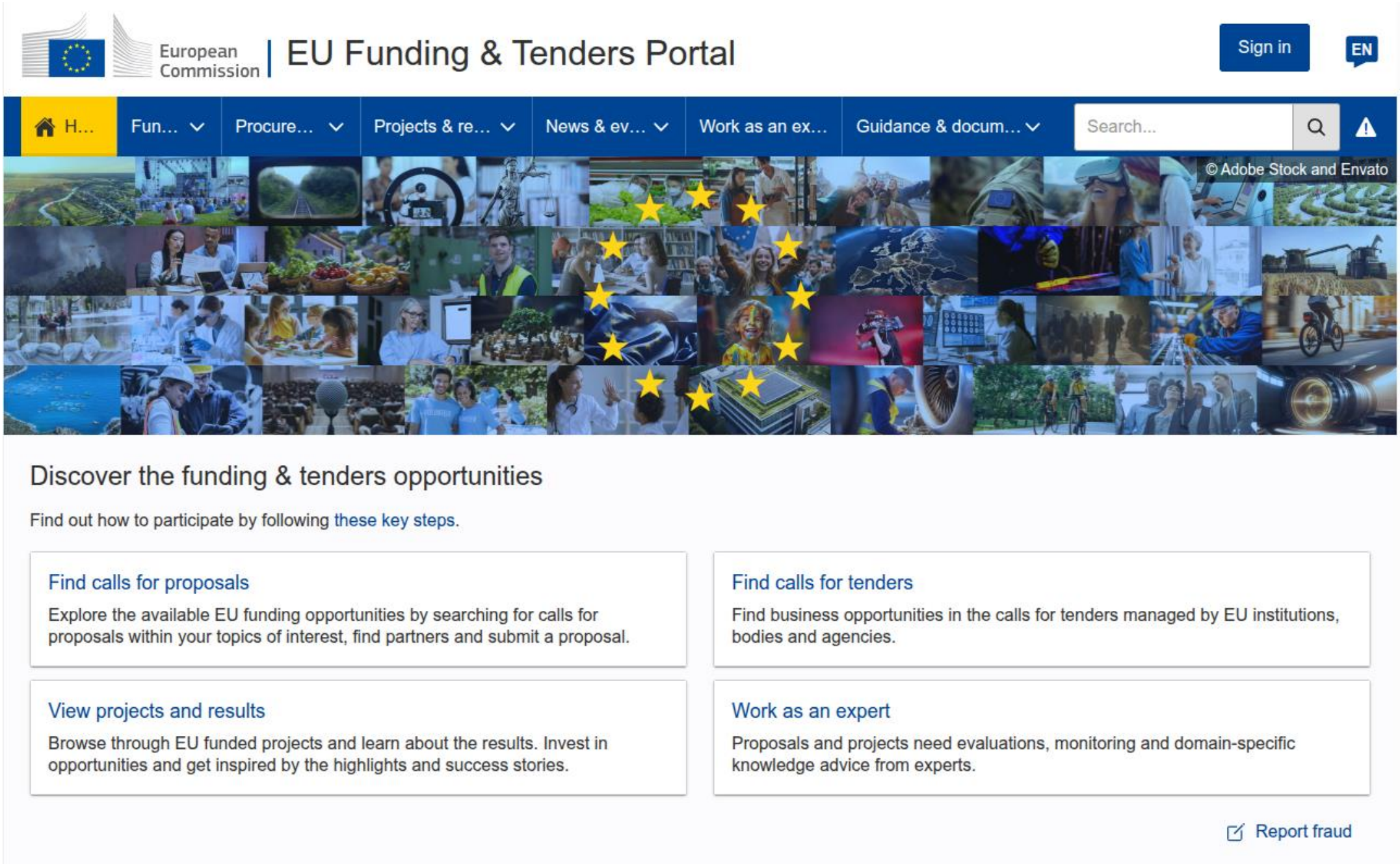
Antragsverfahren

- Kontinuierliche Einreichung
- Mehrstufige Auswahlverfahren mit Pitch und Interviews

EIC STEP Scale-up

Wichtige Eckdaten

- **Einführung & Zielsetzung:** Pilotinitiative im Rahmen von Horizon Europe (EIC-Arbeitsprogramm 2025) zur Förderung strategisch wichtiger Deep-Tech-Innovationen
- **Budget 2025:** € 300 Mio., mit Aufstockung auf € 900 Mio. (2025–2027)
- **Investitionshöhe:** Nur Beteiligungskapital zwischen **€ 10–30 Millionen** pro Unternehmen, mit dem Ziel, Finanzierungsrunden von **€ 50–150 Millionen** auszulösen (mindestens das 3-5 fache der EIC Investition)
- **Zielbereiche:** Digitale und Deep-Tech-Technologien (KI, Halbleiter, Quantum), Cleantech (Netto-Null, Batterien, Wasserstoff) und Biotechnologie


European Commission | EU Funding & Tenders Portal
Sign in
EN
H...
Fun...
Procure...
Projects & re...
News & ev...
Work as an ex...
Guidance & docum...
Search...
© Adobe Stock and Envato
Discover the funding & tenders opportunities
Find out how to participate by following these key steps.
Find calls for proposals
Explore the available EU funding opportunities by searching for calls for proposals within your topics of interest, find partners and submit a proposal.
Find calls for tenders
Find business opportunities in the calls for tenders managed by EU institutions, bodies and agencies.
View projects and results
Browse through EU funded projects and learn about the results. Invest in opportunities and get inspired by the highlights and success stories.
Work as an expert
Proposals and projects need evaluations, monitoring and domain-specific knowledge advice from experts.
Report fraud

Horizon Europe: Kollaborative Projekte sind mehr als Forschung

Was viele nicht wissen

1. **Meistens scheitert das Projekt an den Menschen, nicht an der Technik**

   Konsortien kollabieren häufiger wegen Missverständnissen, Ego-Konflikten oder schlechter Kommunikation als wegen methodischer Fehler.

2. **Die wahre Innovation passiert oft *nach* dem Projekt**

   Spin-offs, Lizenzen und Skalierungen entstehen nicht in den Berichten, sondern in den Beziehungen zwischen den Partnern.

3. **Der Impact-Teil entscheidet – nicht der Forschungsplan**

   Die besten Projekte erzählen eine glaubhafte Wirkungsgeschichte. KPIs sind Pflicht, aber Story ist Kür.

4. **Erfolgreich ist, wer Kooperation strategisch denkt**

   Neue, diverse Allianzen gewinnen öfter als altbewährte Partnernetzwerke mit aufgewärmten Ideen.

Takeaway:

Kollaborative Horizon-Projekte sind strategische Innovationsplattformen – wer sie nur als Forschungsförderung sieht, denkt zu kurz.

Nicht die Antragsvorlage entscheidet – sondern die Evaluationskriterien

1. **Die Vorlage ist ein Gerüst, die Kriterien sind das Mass**

   Viele Antragstellende hangeln sich an der Gliederung der Antragsvorlage entlang – aber vergessen, dass nur nach den Evaluationskriterien bewertet wird. Diese Kriterien bestimmen den Bewertungsprozess, nicht die Reihenfolge der Kapitel.

2. **Viele starke Projekte scheitern, weil sie die Kriterien nicht direkt behandeln**

   Ein Antrag kann formal perfekt strukturiert sein – und dennoch durchfallen, wenn z. B. die Wirkung nicht glaubwürdig, konkret und quantifizierbar beschrieben ist.

3. **Erfolgreiche Antragsteller schreiben für die Gutachter, nicht für die Antragsvorlage**

   Sie orientieren sich eng an allen Elementen der Evaluationskriterien, nutzen dessen Sprache und behandeln jedes Bewertungsdetail – auch wenn das bedeutet, die Struktur leicht anzupassen.

4. **Die EU-Templates ändern sich, aber die Logik bleibt**

   Wer nur das aktuelle Template liest, versteht oft nicht, warum gewisse Dinge gefragt werden. Wer hingegen die Bewertungslogik versteht, bleibt auch bei künftigen Calls handlungsfähig.

info@euresearch.ch